

Brexit | 06.11.2018 | Lesezeit 2 Min.

## Harter Brexit: Unternehmen wären schlecht gewappnet

*Derzeit ist es durchaus möglich, dass die Verhandlungen zwischen der EU und dem Vereinigten Königreich über den Austritt scheitern und Ende März ein harter Bruch erfolgt. Die deutschen Unternehmen sind darauf laut einer Befragung des IW ziemlich schlecht vorbereitet.*

---

No Deal – das ist der Worst Case der Brexit-Verhandlungen. Sollten die EU und das Vereinigte Königreich keinen Kompromiss zu den Austrittsmodalitäten finden, käme es schon in fünf Monaten – am 30. März 2019 – zum harten Bruch: Im Warenhandel würden die Zölle zurückkehren, es gäbe wieder Grenzkontrollen und auch die bisher vorgesehene Übergangszeit für Unternehmen bis Ende 2020 könnte hinfällig sein. Weil in vielen Bereichen überhaupt nicht klar ist, welche Regeln nach der Scheidung gelten, droht zudem rechtliches Chaos.

Für die Unternehmen ist dies ein Horrorszenario. Einige Betriebe haben daher laut Medienberichten bereits begonnen, Vorsorge zu treffen: Sie bauen Lagerkapazitäten auf, um Lieferverzögerungen zu überbrücken, und legen die Werksferien auf die Phase des Brexit-Vollzugs, um Zeit zur Anpassung zu gewinnen.

---

Von jenen Unternehmen, die nach Großbritannien exportieren, ist gerade einmal jedes vierte mittelmäßig bis gut auf ein mögliches No-Deal-

## Szenario vorbereitet.

---

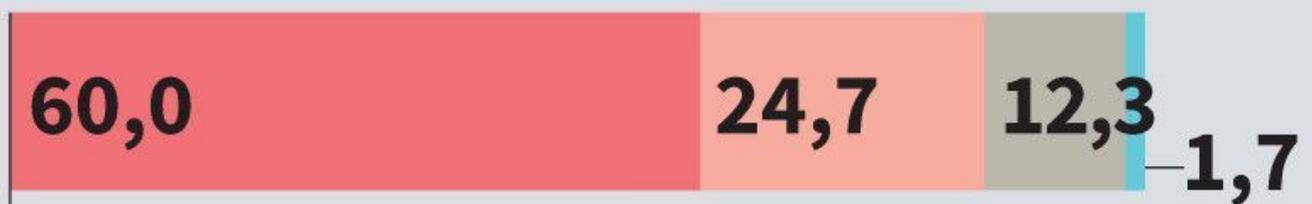
Diese Unternehmen sind in Deutschland jedoch die Ausnahme. Eine aktuelle Befragung von 1.110 Industrieunternehmen und industrienahen Dienstleistern im Rahmen des IW-Zukunftspanels zeigt, dass viele Firmen derzeit auf das No-Deal-Szenario zu starren scheinen wie das Kaninchen auf die Schlange: Insgesamt haben 60 Prozent der befragten Unternehmen noch keinerlei Vorkehrungen für einen harten Brexit getroffen (Grafik). Weitere 25 Prozent der Betriebe sind kaum vorbereitet. Gut gewappnet fühlen sich nicht einmal 2 Prozent der Firmen. Ähnlich niedrig ist dieser Anteil selbst bei den größeren Unternehmen ab 250 Mitarbeitern.

# Brexit: Unternehmen sind unvorbereitet

So viel Prozent der befragten Unternehmen in Deutschland beantworteten die Frage „Inwieweit hat sich Ihr Unternehmen auf ein mögliches Scheitern der Austrittsverhandlungen zwischen der EU und Großbritannien vorbereitet?“ mit:

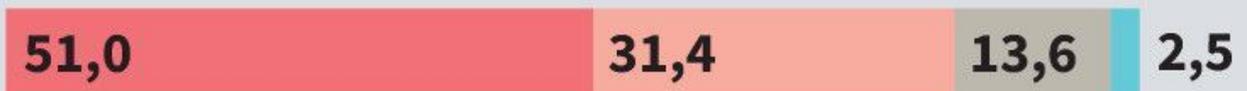
- Gar nicht
- In geringem Maß
- In mittlerem Maß
- In hohem Maß

## Alle Unternehmen



darunter:

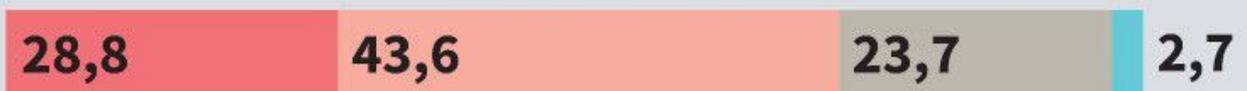
## Industrieunternehmen



## Unternehmen ab 250 Mitarbeitern



## Unternehmen, die in das Vereinigte Königreich exportieren



Befragung von 1.110 deutschen Industrieunternehmen und industrienahen Dienstleistern im September und Oktober 2018; Anteile umsatzgewichtet; Rest zu 100: keine Angabe

Quelle: IW-Zukunftspanel  
© 2018 IW Medien / iwd

**iwd**

**Auch von jenen Firmen, die nach Großbritannien exportieren, gibt gerade**

**einmal jede vierte an, mittelmäßig bis gut aufgestellt zu sein, falls kein Brexit-Deal zustande kommt.**

Selbst wenn bei vielen Unternehmen offenbar die Hoffnung auf ein glimpfliches Ende der Brexit-Verhandlungen zuletzt stirbt, so ist es inzwischen doch fünf vor zwölf, um mit den Vorbereitungen auf das Schlimmste zu beginnen. Denn vor Dezember sind wohl keine Kompromisse zu erwarten – und die Kapazitäten der dann dringend benötigten Beratungsfirmen sind begrenzt.

## **Glossar zum Brexit**

Der Deutsche Industrie- und Handelskammertag (DIHK) hat eine Übersicht über Zeitplan und Begriffe zum Brexit erstellt. Ein Auszug:

**Austrittsabkommen:** regelt grundlegende Fragen des Austritts und des Übergangs sowie das Verhältnis zu Nordirland, muss bis zum 30. März 2019 stehen

**Backstop:** Bezeichnung für den EU-Vorschlag, dass Nordirland in einer Zollunion mit der EU bleibt, um Zollkontrollen an der Grenze zu Irland zu vermeiden

**Chequers-Plan:** Vorstellungen der britischen Regierung zur Regelung der Beziehungen zwischen Vereinigtem Königreich und EU

**No Deal:** Synonym für „Hard Brexit“, Austritt des Vereinigten Königreichs aus der EU ohne Folgevereinbarungen, brächte unter anderem Zoll- und Grenzkontrollen zurück

**Soft Brexit:** Einigung auf engere vertragliche Beziehungen des Vereinigten Königreichs zur EU, etwa eine Zollunion

Mehr unter: [dihk.de](http://dihk.de)

## **Kernaussagen in Kürze:**

- Wenn sich die EU und das Vereinigte Königreich nicht auf einen Kompromiss zum Brexit einigen könnten, wäre schon am 30. März 2019 mit der Wiedereinführung

von Zöllen und Grenzkontrollen zu rechnen.

- Weil das für viele Unternehmen ein Horrorszenario wäre, haben einige bereits begonnen sich vorzubereiten und stocken beispielsweise ihrer Lager auf.
- Laut einer Unternehmensbefragung des IW hat sich bisher allerdings gerade einmal ein Viertel der ins Vereinigte Königreich exportierenden Unternehmen mäßig bis gut auf das sogenannte No-Deal-Szenario eingestellt.